

個人佈道訓練

第七課 - 個人佈道技巧

轉入福音話題

第七課 - 個人佈道技巧：轉入福音話題

- ◆ 在我們日常生活的對話中，我們會發現與人談論飲食，衣著，運動，娛樂等，例如：

您喜歡釣魚嗎？

- ◆ 大家都會談論得興高采烈。





Large Mouth Bass, *Micropterus dolomieu*, 1950
Length 10.5 cm
Weight 1.2 g
Sex: M

第七課 - 個人佈道技巧：轉入福音話題

◆ 但當我們開始談論信仰時，

「耶穌對他們說：『來跟從我，我要叫你們得人如得魚一樣。』」（太4：19）

◆ 別人便會轉移話題，或假裝聽不到！

第七課 - 個人佈道技巧：轉入福音話題

- ◆ 因此，我們要有智慧，和持續倚靠聖靈，憑着信心，思考如何有效地與別人談論信仰。
- ◆ 以下是從日常生活的對話中，轉入福音話題的技巧



(一) 有效地
轉入福音話題
的技巧

(一) 有效地轉入福音話題的技巧

◆ 以**主耶穌**向撒瑪利亞婦人**傳福音**作為**榜樣**（約4：3-40）：

(1) **打開話匣**

(i) **主動** - **主耶穌**是主動去尋找、等候撒瑪利亞婦人的出現；

(ii) **溝通** - 謙卑和主動問她要水，引起好奇；

(一) 有效地轉入福音話題的技巧

(iii) 沒有輕視她（撒瑪利亞人，婦女）

(iv) 表示尊重、關心等。

(2) 共同話題 - 水，耐性引導她。

(3) 轉入屬靈的話題 - 活水、敬拜的

地方等；從物質層面轉入屬靈層面。

(一) 有效地轉入福音話題的技巧

◆ 因此，一般常用的個人佈道技巧是：

(1) 打開話匣

◆ 打開話匣或打開對話。

◆ 主動引發對方談話的興趣，進而找出共同的話題。

(一) 有效地轉入福音話題的技巧

◆ 以下是在與對方交談時，要注意的事項：

(i) 不要不停的「問對方」，讓對方感到不安；

(ii) 不要問及對方的私事，例如：年齡、職業、薪金、婚姻或家庭狀況等。

(一) 有效地轉入福音話題的技巧

(iii) 留意對方的表情、說話的態度、
找出接觸點，讓對方投入產生共鳴：

(a) 聆聽 - 對方常常重覆或強調的說話；

(b) 觀察 - 從對方的表情，可知道他/她
這刻內心的情況或情緒等；

(一) 有效地轉入福音話題的技巧

- (c) 了解 - 問對方一些問題，可以幫助我們了解對方的意思和需要；
- (d) 祈禱 - 祈禱倚靠聖靈的大能，因為真正讓人明白福音，是聖靈的工作。

(一) 有效地轉入福音話題的技巧

(2) 共同話題

- ◆ 找接觸點，有共同的話題，才能打開話匣，產生共鳴和親切感，建立友誼。
- ◆ 容易產生共鳴的共同話題，例如：最新的熱門話題；天氣；共同興趣，

(一) 有效地轉入福音話題的技巧

- ◆ 例如：打球、釣魚、運動、唱歌、晨運、種植花、娛樂、教會等。
- ◆ 思考如何轉入正題，傳福音的核心是傳講主耶穌，只有福音能改變人的生命。

(一) 有效地轉入福音話題的技巧

(3) 轉入屬靈的話題

◆ 避開辯論，轉入正題，善用自己的見證、福音小冊子（例如：與神和好的步驟、屬靈四個定律等）、其他例証、聖經金句等。

(i) 表面物質層面的話題是需要，但

(一) 有效地轉入福音話題的技巧

◆ 不要浪費太多時間，更要多花時間在福音的話題上，因對方可能也開始感到悶，或對方沒有太多時間可以交談。

(ii) 在適當的時候，轉入福音內容。

◆ 許多時，我們怕被人拒絕而不敢直接講福音。只會交談而不會轉入正題，

(一) 有效地轉入福音話題的技巧

◆ 好像踢足球，只是與對方猜球，而不射球入籃。

(iii) 要敏銳聖靈的帶領，有時，聖靈給我們一句適切而有力的說話，往往這句說話改變了對方的生命和一生。



(二) 打開
福音話題的
幾種方法

(二) 打開福音話題的幾種方法

◆ 當我們想與人分享福音時，但不知從何開始說起。因此，如何將話題自然地轉到福音上，是在交談中傳福音的關鍵。

(1) 直接引出屬靈的問題：

◆ 「你相信有神嗎？」或「你相信有耶穌嗎？」或「你聽過五大奧秘嗎？」或「你有沒有返教會？」等。

(二) 打開福音話題的幾種方法

(2) 主動談自己在屬靈上的事情或活動：

- ◆ 「昨天我到教會參加禮拜」或「昨天我聽了很好的講道」或「你知道嗎？我信了耶穌。」

(二) 打開福音話題的幾種方法

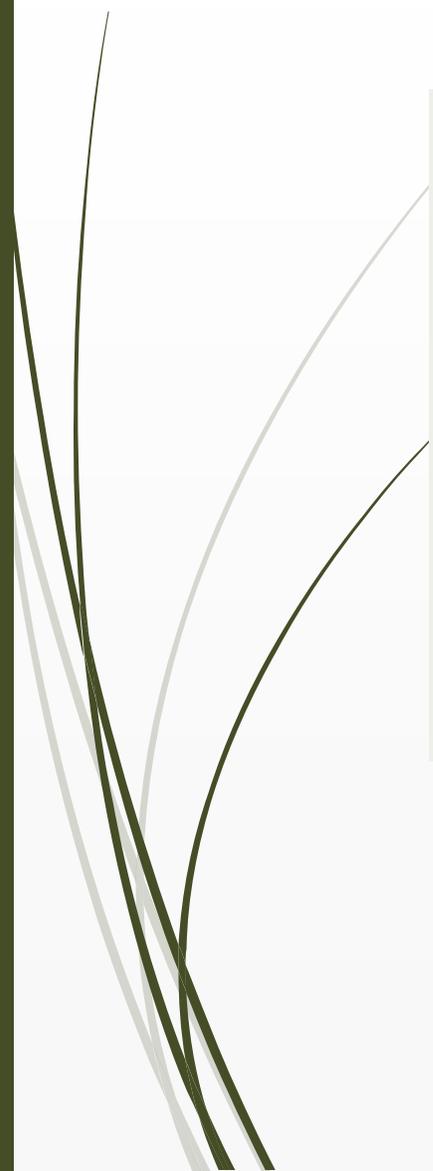
(3) 邀請對方參加教會活動：

- ◆ 「明天是星期日，我要去教會參加禮拜，或下星期二，教會有特別聚會，你與我一起去好嗎？」

(二) 打開福音話題的幾種方法

(4) 關心對方的困難和需要，分享自己或其他人的見証：

- ◆ 「這樣的事情我也經歷過，但靠着神的幫助渡過來了。」
- ◆ 「以我看，最好的方法就是信耶穌。」



(三) 問問題

(三) 問問題

(1) 問問題的藝術

(i) 誠心發問：開放性的問題（路9：18-21）

(ii) 啟發引導：思考性問題（路10：25-37）

(iii) 反問：從對方問題着手（路20：20-26）

(三) 問問題

(2) 處理對方所問的問題

(i) 了解對方所問的問題，背後的動機

(a) 真誠的發問 - 真心想知道和了解所提出的問題的答案，這些人是傳福音的最佳對象。

(三) 問問題

(b) 試探、捉弄 - 完全不在乎對所提出的問題，是否有正確的答案，只是故意挑攔、試探和捉弄基督徒。

◆ 這些人暫時不是傳福音的對象。

(三) 問問題

(c) **詭辯自衛** - 即使有完滿的答案，也**不會輕易信服**，並會詭辯自衛，保存自己的面子，這些人慢慢會變成傳福音的對象。

(d) **疑惑、投訴質問** - 可能曾遇過一些**失見證的信徒**，或曾被他們傷害過。

(三) 問問題

- ◆ 這些**話題**正挑起他/她的傷痕，因此，表示**不滿信徒**的行為，以及他們**所信**的信仰。
- ◆ 這些人慢慢會成為**傳福音**的對象，當他/她的**焦點轉移**向**神**，而不是那些過往**絆倒**他/她的人。

(三) 問問題

(ii) 回答的藝術 (彼前3:15; 西4:6)

(a) 真誠接納 - 他們的意見和感受;

(b) 智慧辨別 - 懂得分辨真假和如何回應;

(c) 按步就班 - 不要急於回應，想清楚和安靜下來，才作答;

(d) 唯獨聖經 - 以聖經作原則。



(四) 珍惜讓人
有決志的機會

(四) 珍惜讓人有決志的機會

- ◆ 要敢於向對方提出屬靈的挑戰，讓他們有機會思考人生的意義。
- ◆ 若福音對象對福音沒有抗拒，嘗試發出決志的邀請，讓對方有機會回應聖靈的感動。

(四) 珍惜讓人有決志的機會

- ◆ 有一個故事說：有一對男女朋友，已經拍拖多年，人人都認為他們是最登對、最佳情侶。
- ◆ 一天男的收到女的結婚請帖。心裡十分不舒服，便問女的為何與某某結婚。女的說：『因為某某向我提出婚事，而你沒有向我提出婚事！』

(四) 珍惜讓人有決志的機會

◆ 會不會我們也錯失許多
向人傳福音的機會！

(四) 珍惜讓人有決志的機會

- ◆ 若對方還未準備好或沒有興趣，不要勉強，更不要拖長時間令對方反感。
- ◆ 若對方願意決志，以下提供領人決志的步驟，和澄清決志只是屬靈生命的開始。
- ◆ 更重要是日後的栽培和跟進。一步一步帶領他/她在基督裡成長，作主的門徒。

(四) 珍惜讓人有決志的機會

(1) 領人決志的步驟

(i) 辨明對方的境況，例如：只是一時感動或聖靈感動等

(ii) 說明決志的意義

(iii) 邀請決志

(iv) 帶領決志的祈禱 (可參閱：屬靈四定律或與神和好的決志祈禱)

(四) 珍惜讓人有決志的機會

(v) 即時栽培：

(a) 靈修、祈禱 - 教導每天靈修，祈禱；

(b) 讀經 - 培養每天讀經的習慣；

(c) 參加教會聚會；

(d) 作見證 - 向親友為主作見證。

(四) 珍惜讓人有決志的機會

(2) 澄清決志只是屬靈生命的開始

◆ 要不斷追求成長，

主耶穌說：『我來了，是要叫羊〔人〕

得生命，並且得的更豐盛。』(約10：

10下)

(四) 珍惜讓人有決志的機會

◆ 要不斷渴慕神的話語，自然會成長

「就要愛慕那純淨的靈奶，像才生的嬰孩愛慕奶一樣，叫你們因此漸長，以致得救。」（彼前2：2）

(四) 珍惜讓人有決志的機會

想一想：人若信了主耶穌，但完全沒有追求更認識主耶穌，亦沒有因信主耶穌而有的生命改變，這些人的屬靈生命會成長嗎？

總結：

- ◆ 在新約聖經，**主耶穌**已給我們許多如何**帶領人認識主**，接受主耶穌為救主及生命的主的榜樣。
- ◆ 我們**只要下定決心**，**無論**得時、不得時，**無論**在甚麼場合，向甚麼人，都要**傳福音**，為主作見證，和邀請人**決志**，跟從主。

總結：

- ◆ 若對方願意決志，帶領他/她作決志的禱告，並為他/她的信心堅固禱告。
- ◆ 最後作即時簡單的跟進（信心查問讓他/她清楚自己所信的是甚麼、得救確據、教導他/她要開始讀聖經、預約下次見面等）。

總結：

- (一) 有效地轉入福音話題的技巧
- (二) 打開福音話題的幾種方法
- (三) 問問題
- (四) 珍惜讓人有決志的機會

小組討論：

- (1) 您有沒有曾經錯失向人傳福音的機會！若有，是甚麼時候？是誰？後來有沒有機會再向他/她傳福音？
- (2) 您有沒有曾經嘗試在談話中，轉入福音的內容？若有，效果如何？
- (3) 您有沒有曾經帶領或鼓勵別人決志？若有，反應如何，例如：接受或拒絕等？